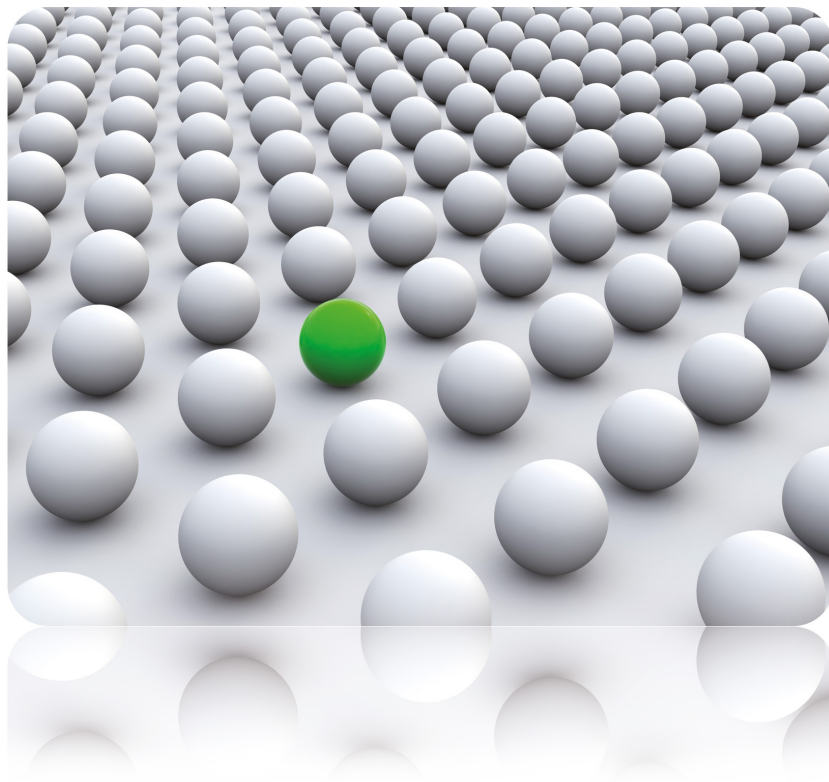


# LOGIKA-Lösungsschwerpunkte

Unsere nachhaltige Unterstützung  
zur Margen- und Umsatzsteigerung



Unsere Kunden beziehen uns für bereichsübergreifende Optimierungsaufgaben ein, in denen ein erfahrener und neutraler Projektpartner sehr hilfreich ist, wie beispielsweise bei Margen- und Umsatzsteigerung einer Geschäftseinheit, Geschäftsprozessoptimierung und Ressourcenanpassung, etc.

## Unser Aufgabenspektrum:

### Strategie und Markt

- Neuausrichtung zur Margen-, Umsatz- und Wertsteigerung: Märkte, Kunden, Produktportfolio, Produktionsstandorte, Lieferantenstruktur
- Ausbau Kundennähe, Kundenportfolio und Absatzwege
- Produktionsstandorte, Kapazitätsanpassung und Marktversorgung

### Produkt- und Lösungsgeschäft

- Portfolio-Management, Produktinnovationen, Lösungsinnovationen, Industrie 4.0
- Geschäftsausbau durch neue Produkte und kundenspezifische Lösungsangebote; An- und Hochlaufmanagement; Ausbau der Modernisierungs- und Servicegeschäfte
- Modularisierung, Standardisierung, Bausteinkästen zur Leistungssteigerung und Risikosenkung; Leistungssteigerung der innovativen Entwicklung und Überführung in Produktreife und robuste Produktion

Unsere Kunden nutzen uns auch für komplexe Einzelaufgaben, wie beispielsweise **Geschäftsaktivierung und Umsatzsteigerung, Senkung der Durchlauf-, Lieferzeiten und des Working Capitals, Anlagenverfügbarkeit und Instandhaltungsoptimierung.**

### **Geschäftsaktivierung und Kundennutzen**

- Ausbau des Kundennutzens durch intelligente Segmentierung verbunden mit entsprechenden Service Levels bei Lieferzeiten, Termintreue, Serviceangeboten, etc.
- Geschäftsaktivierung (auf Basis des Kundennutzens) mit Margen- und Umsatzsteigerung bei Kunden und Nicht-Kunden
- Stärkung der Akquisitionsleistung und Vertriebsperformance durch das LOGIKA-Geschäftsaktivierungssystem

### **Gesamterzeugungskette und Lieferantenmanagement**

- Kurze Durchlauf- und Lieferzeiten (für hohen Kundennutzen und Kostenreduktion); Bevorratung von gezielten Zwischenprodukten; Bestandsoptimierung und hohe Lieferbereitschaft
- Optimale Arbeitsteilung mit Systemlieferanten und der gesamten Zulieferkette, Lieferantenentwicklung, optimale Gesamterzeugungskette
- Optimierung der Produktionskapazitäten, Engpassmanagement zur Durchsatzsteigerung, Aggregate-Optimierung und Anlageneffizienz, Kapazitätsanpassung

Für unsere Kunden ist entscheidend, dass wir mit allen Beteiligten Konsens für ein überzeugendes Optimierungskonzept schaffen und alle Ziele, Maßnahmen und Zusagen plangemäß realisieren. Daran lassen wir uns gerne messen.

### Auftragsbearbeitung, Planung und Steuerung

- Offerten-Management (Chancen- und Risikooptimierung); Auftragsklärung, Auftragsbearbeitung
- Produktionsplanung, optimale Produktionslose und Kapazitätsbelegung für die Gesamterzeugungskette
- Fertigungssteuerung, optimierte Anlagenbelegung, Steuerung der Maschinen-Arbeitsfolgen; Abweichungssteuerung

### Organisationsoffensive

- Abbau der Komplexitäten; Optimierung der gesamten Wertschöpfungskette
- Durchgängige Prozessgestaltung, Aufgabenverdichtung, Schnittstellenreduzierung, optimierte bereichsübergreifende Ablauforganisation
- Anpassung der Ressourcen und Führungsstruktur

### Projektmanagement für Lösungsgeschäfte

- Unterstützung im Anlagengeschäft für Offerte und Projektabwicklung; Chancensteigerung durch optimalen Lösungsvorschlag, Risikobegrenzung der Offerte durch Ausschalten der Grauzonen
- Projektmanagement für Offerte, Angebotsklärung und Projektrealisierung
- Projekttransparenz, Projektcontrolling, Claiming

