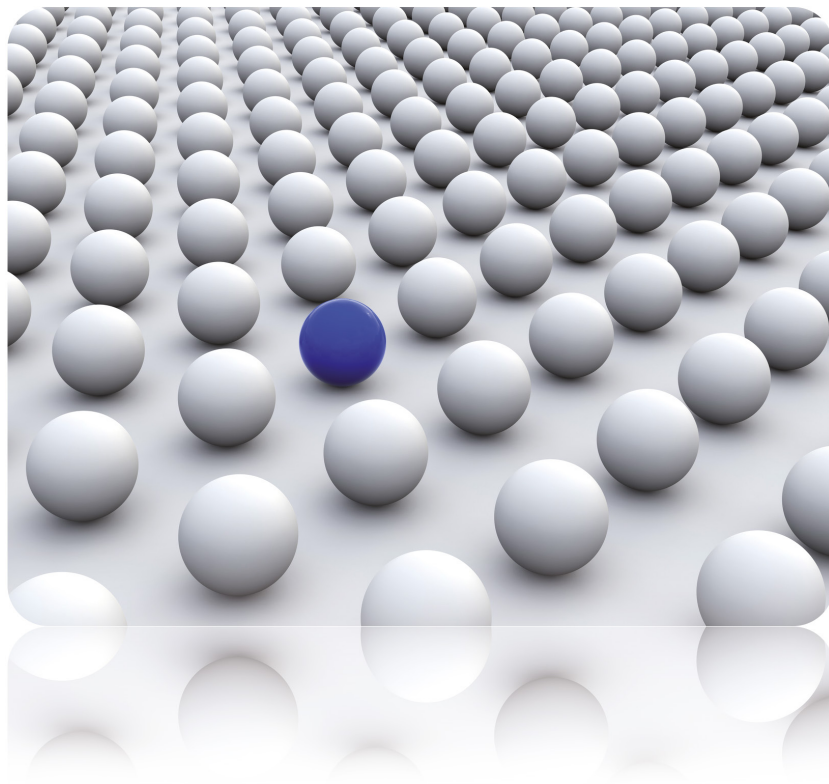


LOGIKA-Markenzeichen

Unser honorarfrees Lösungskonzept
mit Ergebnisprognose als Entscheidungsbasis



Als überzeugende Entscheidungsbasis vor Projektstart unterbreiten wir ein unternehmerisches Angebot: Unser honorarfreies Lösungskonzept. Unser Kunde entscheidet dann auf Basis einer zuverlässigen Ergebnisprognose.

Unser Angebot:

SIE STELLEN DIE AUFGABE

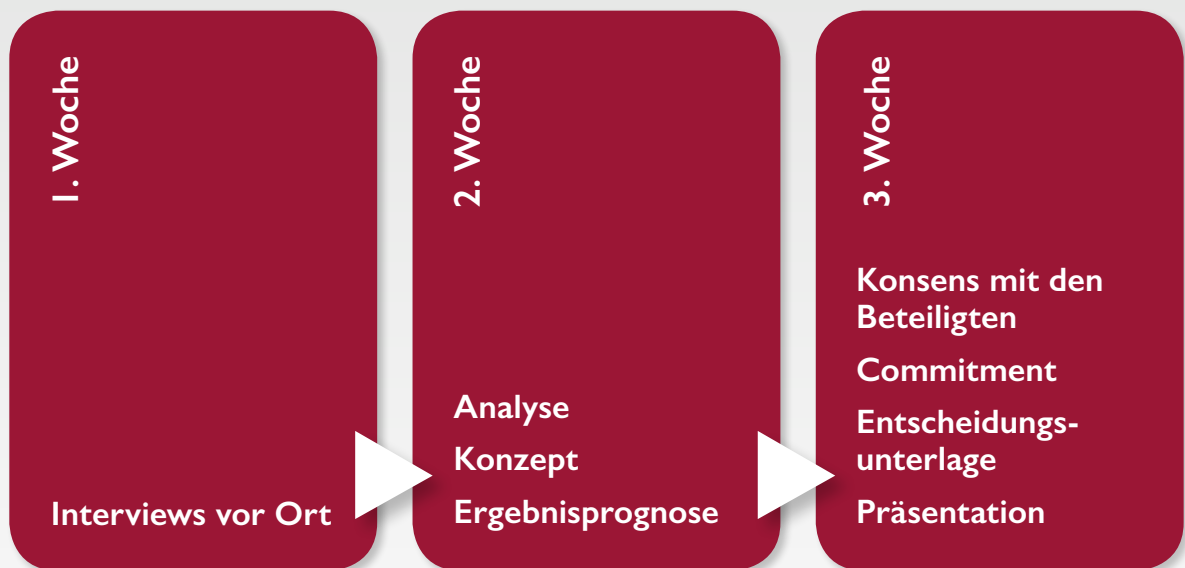
Wir erstellen gemeinsam das Lösungskonzept
und erzielen Konsens mit allen Beteiligten.

LOGIKA garantiert hohe Projektwirtschaftlichkeit und
erstellt eine profunde Entscheidungsunterlage
mit zuverlässiger Ergebnisprognose.

SIE ENTSCHEIDEN

Unsere Manager und deren Erfahrung sind Garant dafür, dass unser Kunde zeitnah eine professionelle Entscheidungsunterlage erhält, die von allen Beteiligten getragen wird.

Unser Lösungskonzept:



„Mit unserer Unterstützung treten alle Ziele und Zusagen zuverlässig ein. Dies konnten wir in über 1.300 Projekten unter Beweis stellen. Es ist unser Markenzeichen geworden.“

Gerhard Steinbach, Partner

Unsere Kunden bestätigen uns immer wieder, dass der Einsatz der LOGIKA ein Meilenstein ist. Die Ergebniszusagen werden in allen Projekten erreicht. Dafür legt das Lösungskonzept die zuverlässige Basis.

Typische Kundenreferenzen:

Axalta Coating Systems: „Ihre Hilfe und Ihr Rat waren sehr wichtig, um unser Liquid Business zurück auf die Erfolgsspur zu bringen. Ich bin sicher, Sie werden weiter eine wichtige Rolle bei künftigen Erfolgsgeschichten von Unternehmen spielen!“

CABB: „Erfahrene und kompetente LOGIKA-Manager haben unser Projekt engagiert gemanagt und inhaltlich und methodisch sehr gut unterstützt. Dadurch wurden die gesteckten Ziele zeitlich und inhaltlich voll realisiert.“

Deutsche Bahn: „Die Teams zeichnen sich heute – in Folge der Unterstützung durch LOGIKA – durch einen hohen Teamgeist und Zusammenhalt aus.“

KION: „LOGIKA hat es in kürzester Zeit geschafft, unsere Zielsetzung zu erfüllen und neue Impulse für übergreifende Zusammenarbeit realisiert. In mehreren Lieferantenerntüchtigungen konnte LOGIKA zuverlässige Lieferfähigkeit herstellen.“

SIEMENS Locomotive & Components: „Durch Modularisierung und Prozessoptimierung wurden 40 Mio. Euro eingespart und die Durchlaufzeit halbiert; in engem Zeitrahmen durch substanzielle LOGIKA-Unterstützung.“

Süd-Chemie: „LOGIKA war für die Reduzierung der Instandhaltungskosten und Investitionen ein kompetenter Projektpartner, insbesondere auch für die erfolgreiche zeitgerechte Implementierung.“

ThyssenKrupp Stahl: „Die anfängliche Zielsetzung wurde in vollem Umfang erreicht. Die Zusammenarbeit mit LOGIKA war ein voller Erfolg.“

Volkswagen: „LOGIKA hat es in dem schwierigen Umfeld geschafft, eine neutrale Vermittlerrolle zu übernehmen und die Lieferfähigkeit für den Hochlauf zu erreichen.“

